



HETS Hansa E-Trade Service GmbH

Vertriebleiter Naturstein (m/w/d)

Über uns

HETS Hansa E-Trade Service GmbH wurde im Jahr 2014 in Lauenburg/Elbe gegründet und arbeitet eng mit EDEKA, Nestle, Budni und Famila zusammen, um die deutsche Produkte durch B2B und B2C nach China zu verkaufen.

Ab 2019 beginnen wir Großhandel Baumaterial von China nach Deutschland, Schwerpunkt Naturstein. Um unser Team zu verstärken suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Vertriebsleiter (m/w/d)

Hamburg, Vollzeit, Unbefristet

Ihre Aufgaben

- Pflege und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen und Akquisition von Neukunden;
- Verkaufsverantwortung für die Produktbereiche Baumaterial, Schwerpunkt Naturstein, sowie dazugehöriger Logistikdienstleistungen;
- Eigenverantwortliche Auftragsabwicklung und Reklamationsbearbeitung;

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung, idealerweise in der Baubranche;
- Vertriebserfahrung und -kompetenz;
- Verhandlungssicheres Auftreten;
- Teamfähigkeit und Kommunikationsstärke sowie hohe Eigenmotivation und Zielorientierung;
- Flexibilität und Belastbarkeit;
- Erweiterte EDV-Kenntnisse

Was Sie erwarten dürfen

Wir bieten einen sicheren Arbeitsplatz mit tariflicher Vergütung sowie Urlaubs- und Weihnachtsgeld. Wir fördern zudem Weiterbildungsmaßnahmen und bieten einen Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge sowie eine Unfallversicherung für alle Mitarbeiter.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Sie entsprechen unserem Profil und wollen unser Team verstärken? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.

Herr Xinglong Zheng

Telefon: 040-84208701

Handy: 0172-8639699

E-Mail: xinglong.zheng@hets.com

HETS Hansa E-Trade Service GmbH
Bramfelder Chaussee 41,
D-22177 Hamburg